

FORMAÇÃO AVANÇADA
UNIVERSIDADE CATÓLICA DO PORTO

23 A 27 DE OUTUBRO DE 2023 | 19h30 - 21h30

ONLINE

ADVOGADO NA MEDIAÇÃO

Como preparar o seu caso e o seu cliente
para uma mediação



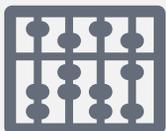
CATÓLICA
FACULDADE DE DIREITO

ESCOLA DO PORTO

Objetivos de aprendizagem



Adquirir ferramentas práticas para acompanhar o seu cliente num processo de mediação de conflitos e analisar os riscos associados.



Saber apresentar ao cliente o processo de mediação e quando escolher mediação como processo



Poder trabalhar de maneira produtiva com o advogado da parte contrária num processo de mediação



Analisar as principais questões jurídicas imprescindíveis no domínio do processo de mediação de conflitos em termos internacionais

Benefícios para o seu escritório

Motivação dos seus advogados através da aprendizagem de ferramentas inovadoras com peritos internacionais

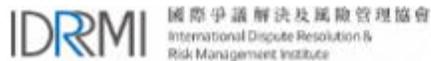
Maior eficácia das suas equipas na gestão de conflitos e na negociação

Diferença com as outras sociedades de advogados e oportunidade de comunicação externa

Redução dos riscos associados aos casos de conflitos geridos pela sua sociedade

Acreditação Internacional

O ICFML possui reconhecimento internacional sendo co-fundador da Alliance For Mediation Standards e QAP (Qualifying Accessing Program) do IMI (International Mediation Institute) e parceria com o ICODR (International Council for Online Dispute Resolution) para a mediação de qualidade internacional.



Programa de formação

LAW IN MEDIATION

- Cláusulas de mediação (med-arb): eficácia jurídica, problemas e redação escrita
- Suspensão dos prazos de prescrição e caducidade. Suspensão de prazos processuais.
- Eficácia do acordo final de mediação. Executoriedade e cautelas na redação

MEDIATION TOOLS

- Ferramentas de comunicação. Linguagem paraverbal
- Gestão de expectativas do cliente. Como propor a mediação?
- Contacto com os advogados das partes contrárias

LAWYER IN ACTION

- Preparação do processo de mediação: seleção de stakeholders; definição da estratégia, determinação do batna e watna, conhecer os limites da negociação.
- Escolha do mediador e do modelo de mediação.
- Preparação do cliente.
- Reuniões conjuntas e privadas (caucus).
- Definição de honorários do advogado.

EQUIPA DE FORMAÇÃO

Formadores



**Nuno
Albuquerque**

Nuno Albuquerque é advogado e sócio fundador da N-ADVOGADOS. Graduado em Direito pela Faculdade de Direito da Universidade de Coimbra (1988) e MCI Arb (Membro do Chartered Institute of Arbitrators), tem também a Masterclass do ICC Institute for Arbitrators (2014). Pós-Graduado pela Faculdade de Direito da Universidade Nova de Lisboa, no Curso de Atualização em Arbitragem (Lisboa 2012) e o Curso Intensivo de Formação de Arbitros promovido pelo Centro de Arbitragem da Câmara de Comércio e Indústria, março de 2013. É mediador certificado ICFML - Instituto de Certificação e Formação de Mediadores Lusófonos - e está inscrito na Ordem dos Advogados de Portugal (1990), na Ordem dos Advogados de Angola (2008) e na Ordem dos Advogados de Paris (2014), tendo experiência relevante em Direito Comercial, Insolvência e reestruturação de empresas e direito desportivo.



**Cátia Marques
Cebola**

Cátia Marques Cebola é licenciada e mestre em Direito pela Universidade de Coimbra e doutorada pela Universidade de Salamanca, com a tese “La Mediación: un nuevo instrumento de la Administración de la Justicia para la solución de conflictos” que granjeou o Prémio Extraordinário de Doutoramento. Frequentou o Curso de Mediação da Harvard Law School. É autora de vários artigos e livros especializados na área da Resolução Extrajudicial de Conflitos. Presidente Internacional do Instituto de Certificação e Formação de Mediadores Lusófonos (ICFML). É Professora no Politécnico de Leiria e investigadora no polo de Leiria do Instituto Jurídico Portucalense, que coordenou entre 2018 e 2022.

Coordenação



**Ana Maria
Maia Gonçalves**

Ana Maria Maia Gonçalves co-projeta e co-lidera processos de desenvolvimento e soluções de aprendizagem para um conjunto diversificado de clientes, integrando diferentes funções, como consultora, especialista em resolução de conflitos, facilitadora e coach. Pela sua experiência passada como líder empresarial com grande sucesso no mundo corporativo internacional, o estilo de Ana é direto, honesto, prático, perspicaz e muito positivo. Na área de coaching executivo e na área de mediação, Ana adota uma abordagem multidisciplinar combinando sua experiência em coaching, mediação e negócios com as últimas pesquisas em psicologia positiva aplicada e neurociência. Ana é fundadora do ICFML e elevou esta organização em líder em certificação de mediação em países de língua portuguesa. Nos últimos anos tem focado sua prática no impacto da tecnologia online sobre as habilidades dos facilitadores e neutralizadores de ADR e tem proferido palestras sobre esse tópico e co-desenvolvido o Treinamento de Fundações de ODR <https://odrfoundationstraining.com/>. Seu projeto mais recente é o Universal Disclosure Protocol for Mediation (UDPM) www.udpm.org. Além disso, Ana enfatiza a importância de incorporar habilidades de resolução de conflitos no conjunto de habilidades da geração mais jovem e, portanto, ensina negociação e mediação em universidades em todo o mundo.

Calendarização

23 a 27 de outubro de 2023 | das 19h30 às 21h30

Formato

Online (Plataforma Zoom)

Taxas

- 100 euros taxa de candidatura* (devolvida se o curso não abrir)
- 750 euros taxa de inscrição
- 10% desconto ex-alunos da UCP

Opcional: certificação ICFML – 350 euros

Certificação ICFML (opcional)

- 8 horas de formação prática adicionais + avaliação final das competências
- A aprovação na certificação ICFML confere o título de *Advogado Certificado na Mediação*, reconhecido pelos nossos parceiros internacionais

Profissionais de excelência desenvolvendo a mediação em língua portuguesa

Representação internacional dos profissionais de países lusófonos

Compromisso com o desenvolvimento e aperfeiçoamento contínuos

Conexão, networking e rede de apoio

Favorecimento a conexões internacionais com instituições parceiras





Venha transformar a sua prática
profissional